

Formation VENTE DIRECTE - 100% en ligne

Communiquer sur mes marchés de producteurs en ligne pour attirer et fidéliser ma clientèle

1. Contexte de la formation

Organiser des marchés en ligne comme le propose la plateforme Cagette.net est un moyen de développer et simplifier sa vente directe tout en gardant le lien avec ses clients.

Cette formation s'adresse à vous si vous avez créé un ou plusieurs marchés en ligne et que vous souhaitez communiquer plus efficacement. Vous souhaitez gagner du temps en attirant et en fidélisant plus de clients sur vos marchés en ligne existants.

2. Pré requis

- Avoir les bases de la navigation sur internet
- Avoir suivi la formation "Réussir mes marchés de producteurs en ligne pour vendre efficacement".

3. Inscription

Pré-inscrivez-vous pour réserver votre place et nous vous accompagnerons pour assurer la prise en charge par votre fonds de formation et finaliser l'inscription.

4. Objectifs de la formation

- Savoir donner une juste place à la communication dans son projet
- Connaître les clés pour rendre son marché en ligne attractif
- Maîtriser différentes stratégies de communication selon les lieux et les clientèles
- Maîtriser la création de communiqués attractifs (mails, réseaux sociaux, affiches, événements et presse)
- Savoir planifier sa communication pour vivre plus sereinement

5. Durée et modalités de formation

- Formation 100% à distance (FOAD) sur notre plateforme <https://formation.alilo.fr>
- Durée totale : 18h
- Période : sur 6 semaines
- Rythme : pas plus de 3 h par semaine quand vous êtes disponibles

6. L'équipe pédagogique

- Responsable pédagogique : Sébastien Zulke, responsable de l'organisme de formation
- Formateurs :
 - Paul Mariuzzo-Raynaud, formateur spécialisé dans l'organisation des marchés en ligne et en charge du support technique de Cagette.net.
 - Lidy Zulke-Trokhatcheff formatrice en communication et chargée de la communication du réseau des Marchés Cagette.

- Sébastien Zulke, ingénieur spécialisé dans les stratégies de vente directe et co-fondateur de Cagette.net

7. Accès aux personnes en situation de handicap

- Cette formation est accessible aux personnes en situation de handicap
- Référent handicap : Paul Mariuzzo-Raynaud, contact@cagette.net

8. Tarif et prise en charge de la formation

- Tarif : 828 € HT (TVA non applicable)
- Cette formation peut être prise en charge par votre fonds de formation professionnel :
 - **Pour les exploitants agricoles** : sollicitation d'un financement auprès de VIVEA (la formation peut être financée à 100%, sous réserve de leurs priorités et des conditions de prise en charge).
 - **Pour les artisans** : étude individuelle de votre situation auprès de votre fonds de formation.

9. Public

La formation s'adresse aux agriculteurs ou aux artisans qui souhaitent développer leur vente directe sur des marchés en ligne comme Cagette.net.

10. Programme de la formation

	Semaine 1	Semaine 2	Semaine 3
Objectifs	Savoir appréhender la communication dans son projet de vente directe en ligne	Maîtriser les différentes stratégies selon les types de marchés en ligne	Maîtriser la création de ses communiqués (1/2)
Thématiques	Les clés pour aborder la communication de façon professionnelle et adaptée à ses besoins	Panorama des différentes façons de communiquer sur ses marchés en ligne selon les différents cas de figure (CE, mairie, association, à la ferme, etc.)	<ul style="list-style-type: none"> ● par mail ● sur les réseaux sociaux

	Semaine 4	Semaine 5	Semaine 6
Objectifs	Maîtriser la création de ses communiqués (2/2)	Savoir planifier sa communication	Perspectives / plan d'action
Thématiques	<ul style="list-style-type: none"> ● via des supports papiers (affiches, flyers) ● via des événements ● via la presse locale 	Comment intégrer la communication dans son quotidien et profiter des périodes creuses pour être plus serein ?	<ul style="list-style-type: none"> ● Partages d'expériences ● Bonnes pratiques / témoignages ● Plan d'action personnalisé

Formats	<ul style="list-style-type: none"> ● Visio d'accueil en début de formation ● Des interventions d'experts en live ou en replay ● Des ressources en ligne sur différents formats (vidéo, texte, audio)
---------	---

	<ul style="list-style-type: none"> • Des temps d'échange avec vos formateurs et d'autres producteurs en visio
Support	L'équipe de formateurs est disponible toute la semaine par mail ou par téléphone de 9h30 à 17h

11. Critères et modalités d'évaluation des résultats

- Evaluation des capacités acquises à distance
 - des évaluations type questionnaire
 - des guides à compléter
 - de la pratique pour maîtriser les aspects techniques
- Evaluation de la satisfaction à l'issue de la formation via le formulaire de satisfaction des stagiaires

12. Protection des données personnelles

Les données collectées dans le cadre de la formation seront mises en conformité avec la réglementation du Règlement Général sur la Protection des Données (RGPD).

13. Notre organisme de formation

Cette formation est dispensée dans le cadre des activités de **notre organisme de formation ALILO**. Depuis 2017, notre mission est d'accompagner les producteurs et de leur proposer des formations qui leur permettent d'organiser leur vente directe sur Internet en toute autonomie.

14. Contact

Vous avez des questions ? Ecrivez-nous à contact@cagette.net.

Si vous souhaitez être rappelé, indiquez-nous votre numéro de portable.